

Client Manager

Frist:

01-10-2026

Vil du være den rådgiver, virksomheder går til, når de skal finde den rigtige vej i deres markedsføring?

Du får ansvar for hele rejsen – fra den første kontakt til den løsning, der er med til at skabe vækst ude i virksomhederne.

Hos JFM søger vi Client Managers i Odense og i Vejle. Vi søger dig der motiveres af salg, ansvar og relationer, og som har lyst til at opbygge og udvikle din egen kundeportefølje.

Du arbejder både med leads og opsøgende salg. Du tager den første kontakt, lærer virksomheden og dens behov at kende, rådgiver om de markedsføringsmuligheder, der gør en forskel. Herefter følger du salget hele vejen til dørs.

Når aftalen er landet, stopper relationen ikke. Du udvikler samarbejdet og finder nye muligheder sammen med kunden.

Kontaktperson:

Jonas Larsen, Debbie A.B. Hansen

Jobområde:

Salg B2B

Stillingstype:

Fuldtid

Om stillingen

Som Client Manager hos JFM hjælper du virksomheder med at styrke deres markedsføring og digitale tilstedeværelse.

Du får en hverdag fyldt med interessante salgsmuligheder, masser af faglig sparring og gode grin med kollegaerne.

Dine primære ansvarsområder omfatter opsøgende salg og rådgivning om digitale produkter, print og radio til både nye og eksisterende kunder.

- Ansvar for egen kundeportefølje og udvikling af langsigtede kunderelationer
- Arbejde med både inbound leads og proaktivt opsøgende salg
- Ejerskab for hele salgsprocessen fra første kontakt til gennemført kampagne og videre udvikling af kunden

Hvem søger vi:

Vi ser gerne, at du har erfaring med salg og kommunikation, og du trives med at skabe værdi for kunderne.

Derudover forestiller vi os at du:

- Motiveres af opsøgende salg, gensalg og vedligeholdelse af eksisterende kunder
- Har erfaring med mødebooking, rådgivning og behovsafdækning
- Du er drevet af at skabe værdi for dine kunder, og stræber efter kundetilfredshed
- Har en naturlig evne til at opbygge relationer og skabe engagement gennem telefonen
- Har erfaring med kundefølgelse og evner altid at yde en professionel service
- Er en teamplayer og trives i et miljø, hvor samarbejde med kolleger og ledelsen er i højsædet

Er du ny i faget? Bare rolig, hvis du har viljen og gejsten, så har vi en plads til dig. Vi lægger mest vægt på din motivation til at lære, udvikle dig og bidrage til vores fælles mål.

Hvorfor vælge JFM?

Du bliver en del af en veletableret salgsafdeling med engagerede og hjælpsomme kolleger, hvor vi hepper på hinanden og deler vores erfaringer.

Vi tilbyder et spændende job i et af Danmarks førende mediehuse med fokus på både individuelle præstationer og stærke teamresultater.

Derudover kan du se frem til:

- En grundig onboardingproces, hvor du bliver klædt godt på til rollen
- Et spændende job med frihed under ansvar
- En præstationskultur med en fast grundløn og god bonus uden loft, så dine resultater

afspejles i din løn

- Et engageret og støttende lederteam, der altid er klar til at hjælpe dig
- Gode muligheder for at udvikle dig og skabe en karriere i JFM
- Attraktive ansættelsesvilkår med en god sundhedssikring, fritvalgskonto og pension

Ansøgning:

Ansøgningsfrist er den 1. oktober 2026, men vi behandler ansøgninger og afholder samtaler løbende.

Så send din ansøgning allerede i dag via "*Ansøg nu*"

Din dagligdag vil blive på kontoret i Vejle eller i Odense.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Head of Internal Sales fra Vejle, Debbie Hansen på tlf. 26 19 67 28, eller Lead Manager fra Odense, Jonas Larsen på tlf. 22 81 22 23.

Vi har fokus på mangfoldighed! I

I JFM ser vi mangfoldighed som en styrke, og vi opfordrer alle kvalificerede ansøgere, uanset personlig baggrund, til at søge job hos os. Vi ønsker at afspejle samfundet i vores medarbejderstab, og vi arbejder aktivt med at øge diversiteten i vores virksomhed.

Skab din fremtid hos JFM

Vil du arbejde et sted, hvor du virkelig kan gøre en forskel?

Hos JFM får du chancen for at blive en del af Danmarks næststørste privatejede mediekoncern, hvor dine ideer og dit engagement er med til at styrke og skabe lokale fællesskaber.

Vores mission forandrer sig aldrig – vi støtter demokrati og sammenhængskraft med rod i det lokale. Vi arbejder med udgangspunkt i vores kerneværdier: Tillid, Ansvar og Mod.

Værdierne gennemsyrrer alt, hvad vi gør, og skaber et arbejdsmiljø, hvor vi tager ansvar, stoler på hinanden og udfordrer status quo.

Med mere end 1300 kolleger fordelt på over 50 lokationer i hele landet tilbyder vi et arbejdsmiljø med højt til loftet, plads til udvikling og frihed under ansvar.

Hos os arbejder journalister, medierådgivere, specialister, konsulenter, ledere og mange andre faggrupper side om side - alle med et fælles ønske om at skabe kvalitetsindhold og kommunikere med vores store publikum.

Bliv en del af JFM, hvor vi værdsætter din nysgerrighed, kreativitet og lyst til at tage ansvar.

Her får du mulighed for at være med til at sætte dit præg på vores udvikling og bidrage til en tidssvarende, bæredygtig forretning.

Vi ser frem til at høre fra dig.