

# Tele Account Managers til JFM

**Frist:**  
15-01-2025

**Kontaktperson:**  
Debbie Agnethe Bruun Hansen

**Jobområde:**  
Salg B2B

**Stillingstype:**  
Fuldtid

**Ansættelsesstart:**  
01-02-2025

**JFM søger Tele Account Managere, der brænder for salg af attraktive medieløsninger. Er salg dit kald, og kan du vække interesse for medieløsninger gennem telefonen? Så er du måske den Tele Account Manager, vi leder efter!**

Kom med på vores vækstrejse og vær med til at styrke vores helt nye salgsteam. Som Tele Account Manager hos JFM er din vigtigste opgave, at sælge ind til vores attraktive oplevelsestillæg & Erhvervstillæg. Din hverdag bliver et spændende mix af opsøgende salg og kundemøder, og du bliver en del af vores nyoprettede Temasalgs team, der består af 10 engagerede medarbejdere.

**Hvad du kan forvente:**

- Du bliver en del af et team af dedikerede og professionelle kolleger, der deler din faglige entusiasme og bidrager til en stærk holdånd
- Et spændende job, der kræver dine salgs- og rådgivningsfærdigheder
- En performancekultur, hvor vi belønner din præstation med en fast grundløn og bonus uden loft, så dine resultater afspejles direkte i din løn
- Mulighed for at gøre karriere i JFM på den lange bane
- Attraktive ansættelsesvilkår med en god sundhedssikring og pension

**Arbejdsopgaver**

- Opsøgende salg på udvalgte kampagner
- Salg af printannoncering i vores mange attraktive oplevelsestillæg & Erhvervstillæg
- Tilbudsgivning og bookning af solgte kampagner

**Om dig**

- Du er en resultatorienteret sælger
- Du motiveres af at skabe værdi for dine kunder
- Du er engageret, viser tillid og tager ansvar for dine arbejdsopgaver
- Du er dygtig i salg og kommunikation
- Du arbejder selvstændigt med højt drive

**Vil du med i teamet?**

Vi afslutter rekrutteringen, når holdet er sat, så tøv ikke med at sende din ansøgning allerede i dag. Forventet ansættelsesdato er d. 1. januar 2025 eller 1. februar 2025.

Ansøgningsfrist er 15. januar 2025.

Vil du vide mere om stillingen eller JFM som virksomhed? Så er du mere end velkommen til at kontakte Head of Internal Sales, Debbie Hansen, på 2619 6728 eller [deaha@jfm.dk](mailto:deaha@jfm.dk)

***Vi har fokus på mangfoldighed!*** I JFM ser vi mangfoldighed som en styrke, og vi opfordrer alle kvalificerede ansøgere, uanset personlig baggrund, til at søge job hos os. Vi ønsker at afspejle samfundet i vores medarbejderstab, og vi arbejder aktivt med at øge diversiteten i vores virksomhed.

**Skab din fremtid hos JFM**

*Vil du arbejde et sted, hvor du virkelig kan gøre en forskel?*

*Hos JFM får du chancen for at blive en del af Danmarks næststørste privatejede mediekoncern, hvor dine ideer og dit engagement er med til at styrke og skabe lokale fællesskaber.*

*Vores mission forandrer sig aldrig – vi støtter demokrati og sammenhængskraft med rod i det lokale. Vi arbejder med udgangspunkt i vores kerneværdier: Tillid, Ansvar og Mod.*

*Værdierne gennemsyrrer alt, hvad vi gør, og skaber et arbejdsmiljø, hvor vi tager ansvar, stoler på hinanden og udfordrer status quo.*

*Med mere end 1700 kolleger fordelt på over 50 lokationer i hele landet tilbyder vi et arbejdsmiljø med højt til loftet, plads til udvikling og frihed under ansvar.*

*Hos os arbejder journalister, medierådgivere, specialister, konsulenter, ledere og mange andre faggrupper side om side - alle med et fælles ønske om at skabe kvalitetsindhold og kommunikere med vores store publikum.*

*Bliv en del af JFM, hvor vi værdsætter din nysgerrighed, kreativitet og lyst til at tage ansvar.*

*Her får du mulighed for at være med til at sætte dit præg på vores udvikling og bidrage til en tidssvarende, bæredygtig forretning.*

**Vi ser frem til at høre fra dig.**